

NetFormers tworzą ludzie pełni technologicznej pasji, chcący codziennie rozwijać swoje kompetencje i umiejętności poprzez realizację najbardziej wymagających projektów. Tylko dzięki nieustannemu rozwojowi działalności naszej firmy, jesteśmy w stanie dostarczać kompleksowe rozwiązania z zakresu projektowania, wdrażania, utrzymywania i ochrony sieci i systemów komunikacji biznesowej dostosowane do potrzeb naszych Klientów.

Aktualnie poszukujemy:

Inżynier Wsparcia Sprzedaży (Rozwiązania IT/Security/Sieć)

Pre-Sales Engineer (m/f)

Podstawowy zakres działań:

Wsparcie Procesu Sprzedaży:

- Współpraca z zespołem sprzedaży w celu zrozumienia potrzeb klientów i przedstawienia odpowiednich rozwiązań technologicznych.
- Udział w spotkaniach z Klientami.
- Przygotowywanie i prezentowanie demonstracji produktów oraz rozwiązań technicznych potencjalnym klientom.
- Przygotowywanie BoMów, przygotowywanie opisów rozwiązań.
- Przygotowywanie wycen do SIWZ (analiza części technicznej, zadawanie pytań, dobór rozwiązania, zestawienia w cenach listowych producenta).

Projektowanie Rozwiązań:

- Analiza wymagań biznesowych klientów oraz projektowanie dostosowanych rozwiązań technologicznych z zakresu bezpieczeństwa, sieci oraz IT.
- Przygotowywanie technicznych koncepcji i propozycji rozwiązania razem z odpowiednią dokumentacją.

Wsparcie Techniczne:

- Doradztwo techniczne dla klientów w kwestii najlepszych praktyk, nowych technologii oraz innowacji.
- Rozwiązywanie problemów technicznych i dostarczanie optymalnych rozwiązań.

Rozwijanie Relacji z Klientami i Partnerami:

- Budowanie i utrzymywanie długoterminowych relacji z klientami oraz interesariuszami.
- Organizowanie szkoleń i prezentacji dla klientów dotyczących nowych produktów oraz stosowanych rozwiązań.
- **Śledzenie Nowinek Branżowych:**
- Śledzenie aktualnych trendów w branży IT, bezpieczeństwa i sieci oraz ocena ich potencjału w kontekście oferty firmy.
- Uczestnictwo w szkoleniach i konferencjach branżowych w celu poszerzania wiedzy i umiejętności.

Nasze oczekiwania:

- Wyższe wykształcenie w zakresie inżynierii, informatyki, telekomunikacji lub innych pokrewnych dziedzin.
- Minimum 5 lat doświadczenia na stanowiskach związanych z sieciami komputerowymi oraz bezpieczeństwem IT.
- Doświadczenie w pracy z technologiami sieciowymi, w tym z przełącznikami, routerami, zaporami ogniowymi (firewall), systemami wykrywania włamań (IDS/IPS) oraz rozwiązaniami VPN.
- Dogłębna znajomość protokołów sieciowych (TCP/IP, BGP, OSPF, VLAN, itd.).
- Rozumienie systemów zabezpieczeń, takich jak WAF, DLP, SIEM, SASE itp.
- Znajomość rozwiązań chmurowych oraz ich integracji z infrastrukturą lokalną.
- Umiejętność przeprowadzania analizy potrzeb biznesowych klientów oraz projektowania dostosowanych rozwiązań technicznych.
- Doświadczenie w tworzeniu dokumentacji technicznej i ofertowej, w tym odpowiedzi na zapytania ofertowe (RFP).
- Doskonałe umiejętności komunikacyjne i prezentacyjne głównie w języku polskim, w języku angielskim – dodatkowy atut.
- Umiejętność nawiązywania relacji z klientami i interesariuszami oraz prowadzenia szkoleń dotyczących produktów i rozwiązań.
- Świeże spojrzenie na trendy w branży IT, szczególnie w kontekście sztucznej inteligencji (AI) rozwoju sieci i bezpieczeństwa, oraz umiejętność ich zastosowania w praktyce.
- Umiejętność efektywnego zarządzania czasem, priorytetami oraz zdolność do samodzielnego podejmowania decyzji w dynamicznym środowisku.
- Preferowane certyfikaty związane z bezpieczeństwem i sieciami, takie jak CCNP, CCIE, CISSP, CISM, CEH lub podobne, będą dodatkowym atutem.

Możemy zaproponować:

- Nowoczesne biuro na Pradze.
- Nieograniczone możliwości rozwoju (każdy projekt to niepowtarzalne wyzwanie techniczne).
- Elastyczna forma współpracy (umowa o pracę/B2B).
- Atrakcyjne wynagrodzenie (podstawa + premia).
- Pracę hybrydową
- Sprzęt potrzebny do pracy (MacBook + Iphone, samochód służbowy lub car allowance).
- Dodatkowe benefity takie jak: opieka medyczna, ubezpieczenie na życie, karta MultiSport, budżet szkoleniowy.
- Świetną atmosferę do pracy i rozwoju.
- Realny wpływ na działalność i charakter firmy.